

CHICLANA DE LA FRONTERA

23 — 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA

ACUERDO MARCO PARA EL
SUMINISTRO DE BARREDORAS
ELÉCTRICAS





Fases del expediente

1

- Preparación del Acuerdo Marco

2

- Homologación de proveedores

3

- Preparación del contrato basado

4

- Petición de ofertas del contrato basado

5

- Valoración y adjudicación del contrato basado

Fase 1: Preparación del Acuerdo Marco

ANEPMA

1. Lotes
2. Plazos
3. Solvencias
4. Procedimiento
5. Documentación
6. Criterios de selección
7. Penalidades y causas de expulsión
8. Recursos



1

Lotes



ACCESORIOS



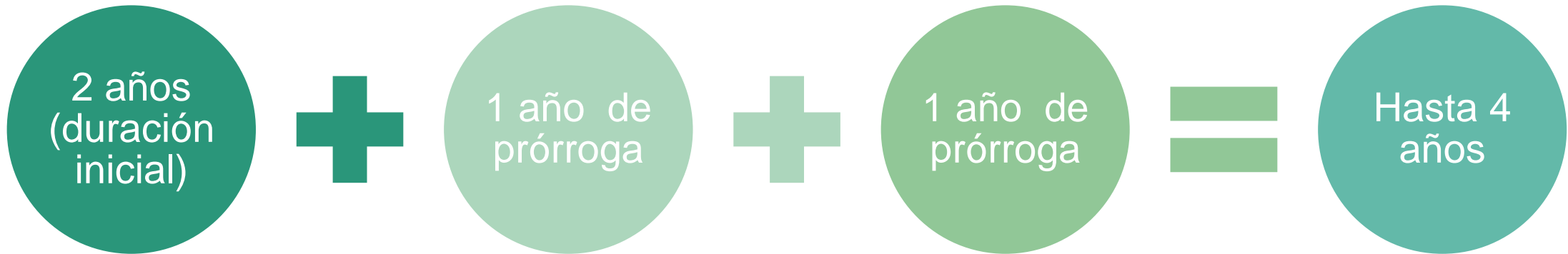
2

Duración

23 – 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



3

Solvencias

23 – 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA

Económica

- Volumen anual de negocios, o bien volumen anual de negocios en el ámbito al que se refiera el contrato, referido al mejor ejercicio dentro de los tres últimos disponibles en función de las fechas de constitución o de inicio de actividades del empresario y de presentación de las ofertas por importe igual o superior al 10% de la categoría a la que se pretenda concurrir

Técnica

- Contratos similares en los términos de la LCSP por importe del 10% del valor medio de la categoría a la que se pretenda concurrir

4

Procedimiento

23 - 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



Solicitudes

30 días desde
envío al DOUE

Valoración de solicitudes

10-15 días
hábiles

Adjudicación AM

Formalización AM

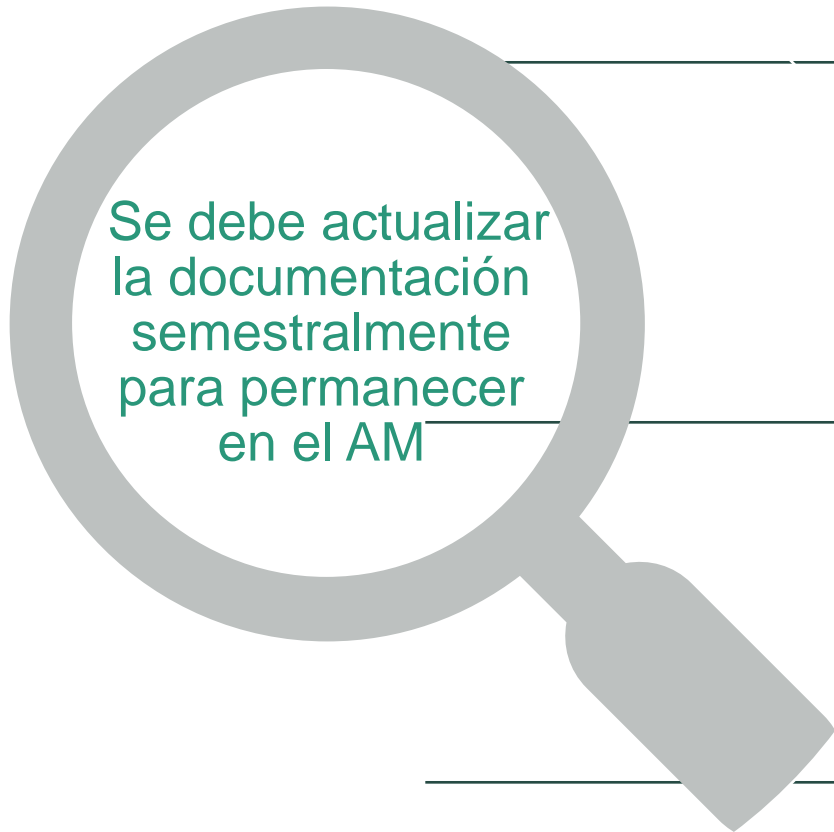
5

Documentación

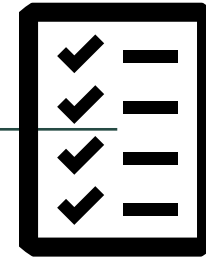
23 – 25 NOV

ANEPMA

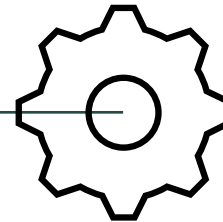
XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



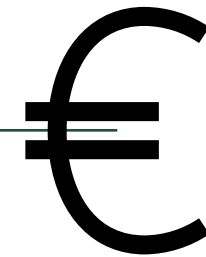
Se debe actualizar
la documentación
semestralmente
para permanecer
en el AM



Documentación
acreditativa de
la capacidad y
la solvencia



Documentación
técnica del
producto a
suministrar



Oferta Indicativa
(Tendrá la
consideración
de oferta
máxima)

6

6 Criterios



7

Penalidades y causas de expulsión

23 – 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA

No presentar oferta a más de tres licitaciones de contrato basados o derivados aun cuando exista justificación

Retirada injustificada de oferta



Presentación de ofertas en los contratos basados o derivados por encima de la oferta indicativa

Apreciación de colusión

Alcanzar 3 valoraciones negativas en la ejecución de un contrato basado



Fase 2: Homologación de proveedores

ANEPMA

Análisis de la documentación aportada,
admisión o rechazo



1

Análisis de la documentación aportada

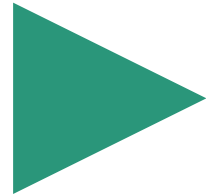
23 – 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA

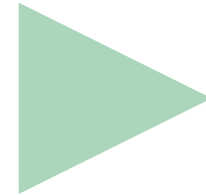
Documentación:

Los licitadores remiten su documentación sobre capacidad, solvencia y oferta tentativa / máxima



Valoración:

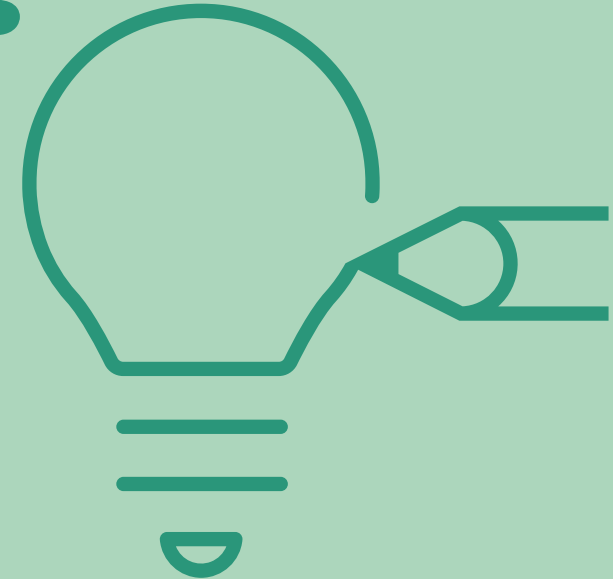
ANEPMA comprueba su conformidad a los pliegos



Adjudicación:

- Si es correcta, se admite al AM
- Si no es correcta, se rechaza su admisión al AM

Fase 3: Definición de necesidades y condiciones de adjudicación del contrato basado



Competencia de los asociados

1. Planteamiento
2. Objeto y criterios
3. Licitadores y plazos
4. Otras consideraciones

1

Planteamiento

23 – 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



Si ANEPMNA es la encargada de homologar los proveedores del Acuerdo Marco, son las **empresas asociadas** las encargadas de definir las necesidades y condiciones de los **contratos basados**

2

Objeto y criterios

23 – 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



- N° de barredoras
- Accesorios

- Concreción de criterios
- Concreción de puntuación conforme horquillas definidas en el AM

3

Licitadores y plazos

23 - 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



Licitadores

- Si el VEC < 214.000€, se puede restringir a mínimo 3
- En caso contrario, todos los homologados



Plazo

- En función de la complejidad



4

Otras consideraciones

23 – 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



Responsable del contrato

- Designado por el la entidad asociada



Garantía

- No obligatoria



Formalización

- No obligatoria

Fase 4: Petición de ofertas del contrato basado

ANEPMA



1

Petición de ofertas del contrato basado

23 - 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



Creación del expediente de contrato basado en el perfil del contratante de ANEPMA

Envío de las peticiones de oferta a través de la PCSP

Recepción de ofertas de los licitadores en la PCSP

Remisión de las ofertas a los Asociados

Fase 5: Valoración y adjudicación del contrato basado

Competencia de los asociados



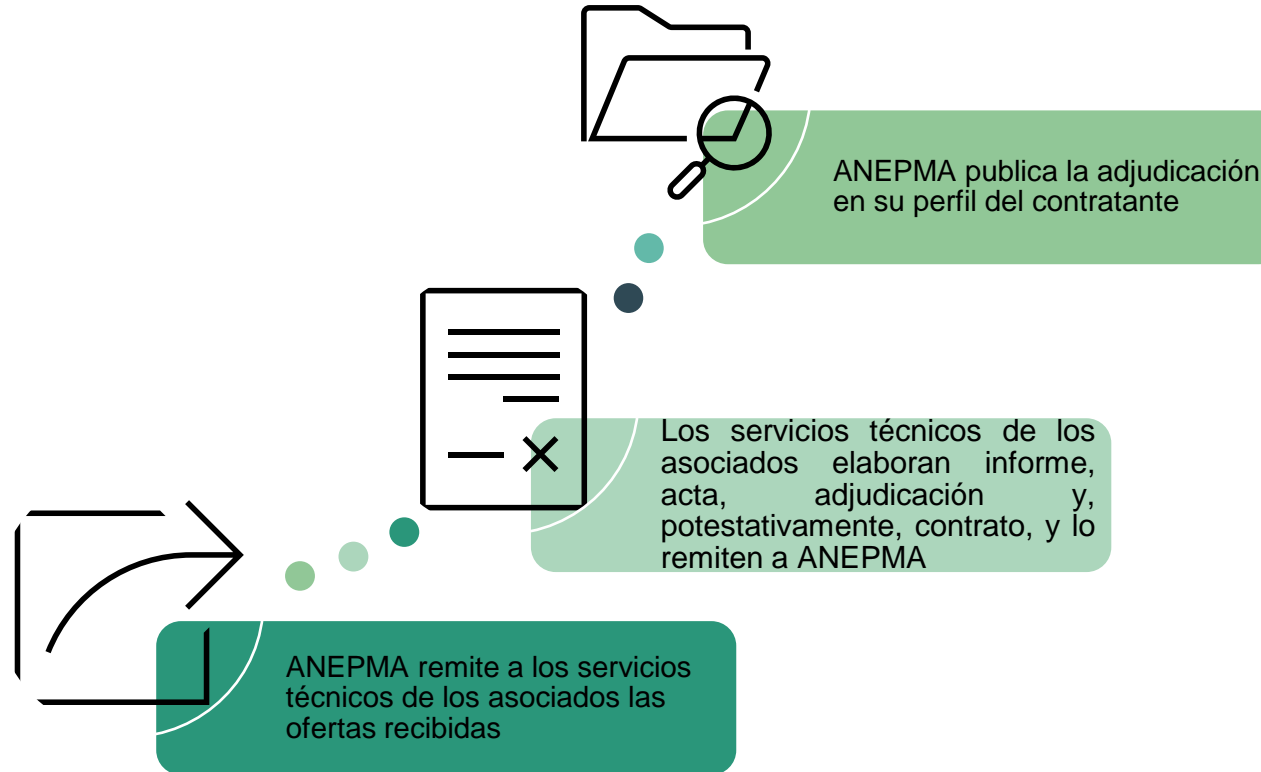
1

Valoración y adjudicación del contrato basado

23 - 25 NOV

ANEPMA

XXVIII JORNADAS TÉCNICAS
DE ANEPMA



GRACIAS

